

Vertriebsschulungen

Der erste Kontakt mit einem Kunden entscheidet meist über Erfolg oder Misserfolg. Daher empfehlen wir unseren Kunden, Ihre Vertriebsmitarbeiter gründlich auf den ersten Termin vorzubereiten, so dass er sich selbst und Ihr Produkt perfekt nach außen darstellen kann. Wir simulieren mit Ihnen und Ihren Mitarbeitern ein Verkaufsgespräch und repräsentieren dabei den potentiellen deutschen Kunden. Dabei achten wir besonders auf den sprachlichen Ausdruck, die Körpersprache und das beim Gespräch verwendete Informationsmaterial.

Ziel ist es, Nervosität bei Ihren Mitarbeitern abzubauen und Fehler zu korrigieren. Wir sind der festen Überzeugung, dass Fehler im Simulationsgespräch beseitigt werden sollten, da sie dort folgenlos bleiben. Passieren diese Fehler beim „echten“ Kunden, laufen Sie Gefahr, dass sich der Kunde nicht mehr bei Ihnen meldet.

Die Simulationen können sowohl in Ihrem Betrieb oder auch per Skype-Konferenz abgehalten werden.

Beispiel: Simulation in Ihrem Betrieb

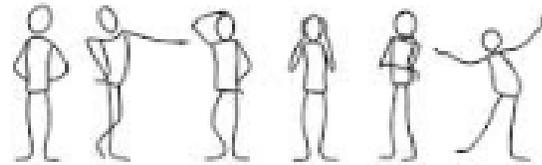
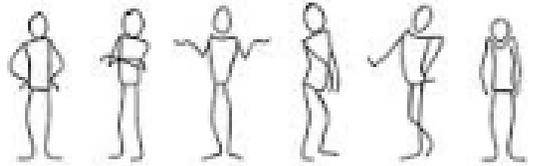
Persönliches Verkaufsgespräch durch Herrn Churawski



Beispiel: Simulation in Ihrem Betrieb

Auswertung Verkaufsgespräch

Analyse Körpersprache



*Wie ist der Verkäufer
aufgetreten?*



Korrektur der Aussprache

Guten Tag Herr Churawski,
danke für Ihr kommen. Ich
möchte Ihnen heute XX
vorstellen.....

Beispiel: Skype-Konferenz

Verkaufsgespräch durch deutschen Mitarbeiter



Guten Tag Frau/Herr XX,
Herzlichen Dank für die
Einladung. Bitte stellen Sie mir
Ihr Produkt / Ihre Dienstleistung
vor?

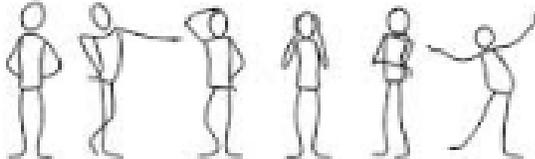
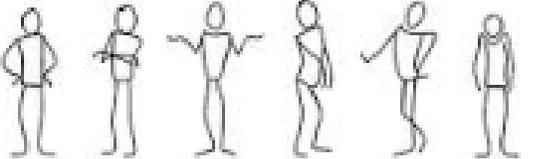


Guten Tag Herr XX, ich
möchte Ihnen heute XX
vorstellen.....

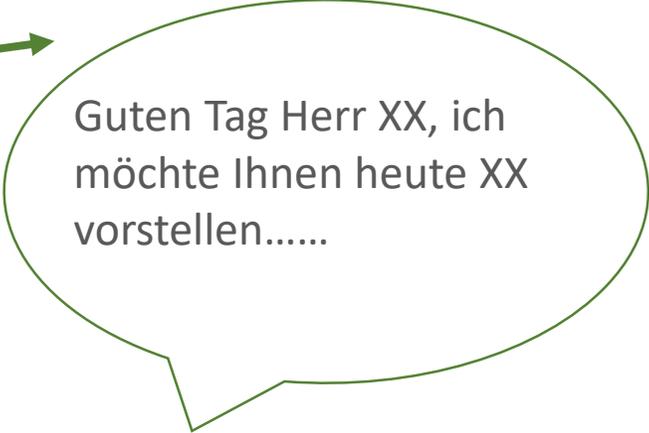
Beispiel: Skype-Konferenz

Auswertung Verkaufsgespräch

Analyse Körpersprache



Korrektur der Aussprache



Wie ist der Verkäufer aufgetreten?

Kontakt Polen



*Diplom-Jurist
Rafael Churawski, LL.M.
Geschäftsführender Gesellschafter
Tel: 0049-175 508 3003
E-Mail: rafael.churawski@gpb-group.de*



*Katarzyna Barnas
Assistenz der Geschäftsführung - Polen
Tel: ??????????????????
E-Mail: katarzyna.barnas@gpb-group.com*

Kontakt Deutschland



*Diplom-Jurist
Fabian von Waleczek
Vertriebsleiter - Deutschland
Tel: 0049-173 525 4272
E-Mail: fabian.waleczek@gpb-group.de*



*Katharina Jurisch
Assistenz der Geschäftsführung - Deutschland
Tel: 0049-173 525 4269
E-Mail: katharina.jurisch@gpb-group.de*